



Карпеченко Сергей Николаевич

Мужчина, 36 лет, родился 10 апреля 1981

+7 (932) 6077015 — предпочитаемый способ связи

sergej.nikolaevitch2018@yandex.ru

Другой сайт: <http://aurora-grp.ru>

Проживает: Екатеринбург, м. Уралмаш

Гражданство: Беларусь, есть разрешение на работу: Россия

Не готов к переезду, готов к командировкам

Желаемая должность и зарплата

Web-мастер

Информационные технологии, интернет, телеком

- Оптимизация сайта (SEO)
- Контент
- Web мастер

Занятость: полная занятость

График работы: полный день, удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

Опыт работы — 6 лет

Сентябрь 2016 —
Июль 2017
11 месяцев

ООО ФАЦ "Инвест-Проект"

Москва, facip.ru

Руководитель проекта

Управление комплексными проектами (web-разработка, SEO, SMM, контекст);

Управление внедрением и интеграцией ERP или CRM с web-сервисами;

Создание "с нуля" и поддержка web и IT проектов.

Проведение переговоров с заказчиками;

Разработка структуры команды проекта и набор персонала, отвечающего внутренним требованиям;

Разработка графиков работ, их ведение и оптимизация;

Контроль исполнения задач участниками команды проектов;

Участие в разработке и ведении бюджета исполнения проектов;

Организация отчетности по реализуемым проектным задачам;

Взаимодействие с партнерскими компаниями, участвующими в реализации проектов;

Ведение и анализ рекламных кампаний Яндекс.Директ.

Оценка эффективности проведенных рекламных кампаний.

Администрирование VDS.

Ноябрь 2013 —
Август 2016
2 года 10 месяцев

Компания Север, ООО

Екатеринбург, www.td-sever.ru

Руководитель проекта

Руководство отделом, стратегическое планирование и развитие продаж, составление

бюджетов продаж и расходов отдела, анализ эффективности работы отдела;
Разработка и продвижение сервисов компании: корпоративный сайт с витриной, система тикетов, продвижение сайтов компании. Администрирование сервера компании: сайт, почтовый сервер, хостинг.
Разработка мероприятий по увеличению объемов продаж отдела, оперативное управление отделом: организация работы, координация, контроль выполнения плана продаж, составление отчетов;
Контроль дебиторской задолженности, работа с просроченной задолженностью;
Ведение переговоров с клиентами и заключение договоров, расширение собственной клиентской базы и базы отдела, разработка системы мотивации отдела.

Июнь 2013 —
Октябрь 2013
5 месяцев

ООО Фирма "Уралкомплект-наука"

Екатеринбург, uralkn.ru

Менеджер отдела продаж

Поиск и привлечение клиентов, работа с клиентской базой и поддержание ее в актуальном состоянии, проведение переговоров с клиентами, составление коммерческих предложений и заключение договоров, выставление счетов, составление планов продаж, ведение документооборота в полном объеме, составление отчетов по результатам работы.

Ноябрь 2011 —
Октябрь 2012
1 год

Компания Север, ООО

Уральский округ, www.td-sever.ru

Менеджер отдела продаж

Поиск и привлечение клиентов, работа с клиентской базой и поддержание ее в актуальном состоянии, проведение переговоров с клиентами, составление коммерческих предложений и заключение договоров, выставление счетов, составление планов продаж, ведение документооборота в полном объеме, составление отчетов по результатам работы.

Ноябрь 2008 —
Январь 2009
3 месяца

ООО "Торгмет"

Гомель

Заведующий складом

Организация работы склада, контроль погрузки/выгрузки личного и заказного автотранспорта. Отпуск сырья на производство и получение готовой продукции с производства.

Управление персоналом склада (грузчики, кладовщик, комплектовщица) – в подчинении 4 человека. Контроль качества продукции, отбор некондиционного, товара. Проведение инвентаризаций, учет ТМЦ и расходных материалов складского и производственного назначения. Работа в программе 1С.

Апрель 2008 —
Ноябрь 2008
8 месяцев

ООО "Торгмет"

Гомель

Кладовщик

Приёмка товара, распределение товара по складу, маркировка товара, набор товара по магазинам и отправка.

Проведение инвентаризации плановой и внеплановой. Работа в программе 1С.

Образование

Неоконченное высшее
2025

Представительство Сибирской государственной геодезической академии, Нягань

Городской кадастр

Ключевые навыки

Знание языков	Русский — родной Английский — базовые знания
Навыки	SEO оптимизация HTML CSS JavaScript Adobe Photoshop jQuery PHP HTML5 CSS3 CorelDRAW Adobe Illustrator Ведение переговоров Работа с дебиторской задолженностью Планирование Аналитика продаж Проведение переговоров Проведение презентаций Заключение договоров Поиск и привлечение клиентов Организаторские навыки

Дополнительная информация

Обо мне	Права категории "В", личный автомобиль
---------	--